s

Evoluzione modello operativo Servizi Immobiliari

Roma, 20 febbraio 2020 Incontro con le Segreterie Nazionali FILT - FIT - UILT – UGL – FAST- ORSA





Servizi Immobiliari: quadro di sintesi di distribuzione delle attività nelle sedi territoriali (rif. DO n. 142/AD del 20/06/2017)

	SEDE	SERVIZI DI ASSET	SERVIZI DI PROPERTY								
ZONA		SEDE	Pianificazione Vendite e alienazione immobili	Gestione patrimoniale «tecnica» (inclusa Custodia)	Oneri Accessori	Gestione del credito	tione patrim Locazioni alloggi	oniale «comn Locazioni commerciali	nerciale» Attraversamenti e Parallelismi	Condomini	Attività per Sede
	Genova	X	X	X		X			X	5	
NORD OVEST	Torino		X		X		X	X		4	
	Milano	X	X	X	X	X	X	X	X	8	
	Trieste		X				X			2	
NORD EST	Verona		X		X	X		X	X	5	
	Venezia	X	X	X	X					4	
TIRRENICA	Firenze	X	X	X		X			X	5	
NORD	Bologna		X		X		X	X		4	
	Roma	X	X		X	X	X	X	X	7	
CENTRO	Napoli		X	X	X	X	X	X	X	7	
ADDIATICA	Ancona		X		X	X	X	X	X	6	
ADRIATICA	Bari	X	X	Х				X	Х	5	
	Palermo	X	Х		X		X	X		5	
SUD	Reggio Calabria	х	Х	X	X	х	Х		Х	7	
	Cagliari	X	X		X	X	X	X	Х	7	
Sedi per attività		9	15	7	11	9	10	10	10	81	

Servizi Immobiliari: azioni realizzate nel corso del 2019 (rif. DOr n. 38/AD del 20/12/2019)



	SEDE	SERVIZI DI ASSET	SERVIZI DI PROPERTY							
ZONA		PIANIFICAZIONE	GESTIONE	GESTIONE PATRIMONIALE "COMMERCIALE"						
			VENDITE E ALIENAZIONE IMMOBILI	PATRIMONIALE TECNICA (1)	Oneri Accessori	Gestione del credito	Locazioni alloggi	Locazioni commerciali	Attraversamenti e parallelismi	Condomini
	Genova	X	X	X		-			-	3
NORD OVEST	Torino		X		X	++	X	X	++	6
	Milano	X	X	X	X	X	X	X	X	8
	Trieste		X				X			2
NORD EST	Verona		X	++	+	X	++	X	X	7
	Venezia	X	Х	-	-					2
TIRRENICA	Firenze	X	X	X	++	X	++		X	7
NORD	Bologna		X		-		-	X		2
CENTRO	Roma	X	X		+	+	+	+	+	7
CENTRO	Napoli		X	X	-	-	-	-	-	2
ADRIATICA	Ancona		X	++	X	X	X	X	+	7
ADRIANCA	Bari	X	X	-				X	-	3
	Palermo	+	X		-	++	+	+		5
SUD	Reggio Calabria	-	X	-	-	-	-		X	2
	Cagliari	_	X	++	+	-			X	4
Sedi per attività		7	15	7	8	8	7	8	7	67



- **X** sedi ove le attività restano invariate
- - sedi che cedono attività

- + sedi che incrementano attività preesistenti
- ++ sedi che acquisiscono attività non preesistenti



Evoluzione modello operativo Servizi Immobiliari: gli obiettivi

- ☐ Rendere omogenea la distribuzione delle attività tra le diverse sedi territoriali;
- ☐ Uniformare il grado di concentrazione delle attività tra le Zone;
- □ Integrare le attività connesse alla Gestione Patrimoniale Tecnica <u>su tutte le Sedi</u> per l'importanza attribuita al presidio territoriale ai fini di un'efficace funzionalità del processo;
- □ Specificare i sotto processi immobiliari e le relative attività utili ad una gestione più efficiente dei servizi immobiliari, anche in considerazione dell'ampliamento del perimetro e della definizione del nuovo ruolo di Service Provider attribuito a Ferservizi.



Evoluzione modello operativo Servizi Immobiliari: le conoscenze necessarie



SERVIZI IMMOBILIARI DI SEDE

	JLN	VIZI IIVIIVIODILIARI DI SLL							
Servizi	Gestione Patrimoniale Tecnica di Sede e Supporto alle attività negoziali di Zona (GPTS)								
Processi	Servizi Tecnici Patrimoniali	Supporto ai Servizi di Locazione e Convenzioni	Supporto ai Servizi di Vendite						
Attività	Archivio Patrimoniale, Banca Dati e Fiscalità Tutela Patrimoniale Espropri Passivi Catasto Culturalità e Certificazioni Energetiche Censimento ambientale Custodia Supporto alle identificazioni e alle scissioni Due diligence	Commerciali, Comodati Stime desk Sopralluoghi per consegna e ripresa in possesso degli immobili Condomini – partecipazione alle assemblee A supporto: FORMAZIONE	alimentazione del sistemaStime immobiliari -alimentazione del						
	Due unigence	TECNICA E DI DIIOLO							



Metodologie formative di supporto individuate:

F

«FORMAZIONE AI FORMATORI»

Coinvolgimento attivo dei colleghi esperti dei Servizi Immobiliari della sede centrale e del territorio che saranno formati per consolidare tecniche efficaci di trasferimento del loro sapere specialistico al fine di poter mettere a disposizione la propria esperienza e le proprie conoscenze in campo negoziale e patrimoniale, sia ai colleghi che dovranno rinnovare le proprie competenze che ai giovani neo-assunti.

LA FORMAZIONE D'AULA

Momenti di approfondimento in aula con l'ausilio di:

- Formatori qualificati e colleghi esperti
- Supporti digitali in evoluzione (guide digitali, pillole formative..)



